

case **history**



CANTINA DI CARPI E SORBARA

CLIENTE

Cantina di Carpi e Sorbara S.a.c

SETTORE MERCEOLOGICO

Vitivinicolo

NUMERO ADDETTI

70

FATTURATO

20 mln Euro

SITO INTERNET

www.cantinadicarpiesorbara.it

SOLUZIONI ZUCCHETTI IN USO:

Ad Hoc Revolution

Infobusiness

Conservazione Zucchetti

Presenze

App ZConnect

Postalite

DocFinance

Ad Hoc Cantina di CNR Service

PARTNER ZUCCHETTI:



Via Manzoni 42 | 41012 Carpi (MO)
T 059 69 71 69 | info@mcxcarpi.it | www.mcxcarpi.it



Via Vivaro 25/a | 12051 Alba (CN)
T 0173 290 435 | cnr@cnrservice.it | www.cnrservice.it

Processi snelli e di elevato livello tecnologico per la consulenza HR

La Cantina di Carpi e Sorbara è una Cooperativa con 1.200 soci produttori che ha una capacità produttiva di circa 450.000 ettolitri di vino l'anno. La Cantina possiede 6 stabilimenti, 5 di pigiatura e 1 di imbottigliamento: Carpi (Mo), Concordia (Mo), Poggio Rusco (Mn), Rio Saliceto (Re), Sorbara (Mo), Bazzano (BO). La produzione vinicola è incentrata sui Lambruschi (Sorbara, Salamino, Maestri, Marani, Viadanese) e sul Pignoletto, ma una parte importante del successo dell'azienda, soprattutto per quello che riguarda il vino sfuso, è legato anche al cosiddetto Vino Rossissimo che si ottiene dalle uve Ancellotta.



www.zucchetti.it

ESIGENZE DEL CLIENTE

Cantina Sorbara è un'importante cantina che riunisce 1200 soci produttori e opera in sei stabilimenti. Le esigenze del management, da sempre molto sensibile alle innovazioni tecnologiche e digitali, erano molteplici e di valenza strategica. Il bisogno primario era quello di adottare un ERP unico per tutti gli stabilimenti, in grado di governare in maniera efficace e puntuale la gestione della cantina, in particolare la logistica, i punti vendita e gli adempimenti fiscali connessi. Altrettanto sentita era la necessità di semplificare e automatizzare la gestione dei soci e le relative comunicazioni, adottando contestualmente uno strumento di tesoreria in grado di monitorare i flussi di cassa e tutti gli aspetti finanziari legati a un volume di affari di circa 20 milioni di euro. Sul fronte risorse umane, l'attivazione di nuovi strumenti a supporto delle relazioni tra l'azienda e il suo personale doveva consentire a tutta l'organizzazione, attraverso un unico punto di accesso via web, di ridurre i tempi di accesso alle informazioni. E ancora, il board richiedeva l'introduzione di strumenti di business intelligence a supporto delle decisioni manageriali.

PROGETTO REALIZZATO

MCX ha realizzato e integrato soluzioni in grado di soddisfare le esigenze del cliente, creando un flusso di dati che implementa senza soluzione di continuità e migliora le singole fasi del processo produttivo. Grazie all'introduzione, in tutti gli stabilimenti, del gestionale Ad Hoc Revolution e del verticale Ad Hoc Cantina sviluppato da CNR Service, sono stati riuniti i flussi dei dati in tempo reale migliorando l'efficienza di tutti i processi, in particolare quelli relativi alla pianificazione dell'approvvigionamento delle materie prime e della vendita al dettaglio. Grazie all'integrazione dell'applicativo DocFinance, inoltre, la parte finanziaria è ora continuamente monitorata consentendo la pianificazione precisa di investimenti e pagamenti soci, con la generazione in automatico di centinaia di operazioni contabili. Le comunicazioni ai soci vengono ora gestite tramite il servizio Postalite, garantendo minori costi e tempi di invio ridotti. Con l'adozione delle soluzioni di Presenze e Workflow Presenze vengono rilevati on line i dati di presenza e pubblicati ai dipendenti i Cedolini e Cartellini (anche tramite l'utilizzo della specifica App ZConnect). Per quanto riguarda la business intelligence, utilizzando appositi cruscotti realizzati sulla soluzione Infobusiness, il management ha la possibilità di analizzare i dati relativi ai costi di produzione e del personale, mentre i funzionari commerciali possono visionare i dati delle vendite. Infine, tramite il servizio di Conservazione Zucchetti è stato avviato il processo di dematerializzazione dei documenti cartacei in gran parte legati alla gestione soci. Tutti gli applicativi e i relativi servizi sono stati installati direttamente nella Server Farm Zucchetti, sgravando il cliente dagli oneri di gestione dell'infrastruttura informatica.

PERCHÉ ZUCCHETTI?

Risponde il Dott. Piccini
Vice Presidente

Abbiamo scelto Zucchetti perché cercavamo un partner che ci potesse seguire in tutti gli aspetti del processo produttivo, di gestione delle persone, delle risorse e dei dati. Oggi grazie ai software Ad Hoc Revolution e alla Suite Infinity Zucchetti per la Gestione del Personale, disponiamo di strumenti che ci permettono di essere sempre più competitivi ed efficienti e consentono alle nostre persone di lavorare dove possono essere più produttivi, a proprio agio e dove possono sfruttare al meglio le loro competenze. Con soddisfazione, possiamo affermare che tutte le soluzioni Zucchetti installate ci hanno permesso di fare un grande salto di qualità: abbiamo migliorato le procedure di elaborazione dati e di conseguenza i tempi di risposta nei confronti del personale interno, dei nostri soci e soprattutto dei nostri clienti. Questi obiettivi sono stati raggiunti grazie al fondamentale supporto dei partner Zucchetti MCX e CNR Service.